

Locker Company zoekt Account Manager (D/EU)

Locker Company verhuurt en verkoopt lockers voor venues en (grootschalige) evenementen. Op dit moment werken wij voornamelijk in Nederland, België en Duitsland. Maar onze ambitie reikt verder. En daar kunnen we versterking bij gebruiken!

Per direct zijn wij op zoek naar versterking van ons team.

Wie ben je

- Jij bent een echte salestijger: van succes gaat jouw hart sneller kloppen en je bent altijd op zoek naar nieuwe kansen/klanten;
- Je kleurt buiten de lijntjes, bent creatief in het maken van voorstellen en weet uit je netwerk nieuwe leads te binnen te halen;
- Je bent een sociaal dier: of het nu gaat om netwerken, bellen, klanten bezoeken of je presenteren op een beurs, dit vind je leuk en het is een plezier om jou te spreken.
- Jij gaat voor kwaliteit, je staat voor wat je doet en verkoopt.

Wat ga je doen

- Je bent medeverantwoordelijk voor relatiebeheer en sales gericht op Europa, met de focus op Duitsland;
- Je gaat actief op zoek naar potentiële klanten en volgt binnenkomende aanvragen op;
- Je weet de juiste informatie bij een potentiële opdrachtgever op te halen om te komen tot een aantrekkelijke offerte. Je werkt gestructureerd en volgt leads en offertes actief op;
- Je hebt oog voor de belangen van de opdrachtgever én de belangen van Locker Company en kunt daarin de juiste balans vinden;
- Samen met de projectmanager zorg je ervoor dat projecten goed worden uitgevoerd, waarbij jij het eerste aanspreekpunt blijft;
- Je voert overleg met opdrachtgevers, medewerkers en directie.
- Je bent actief betrokken en doet voorstellen voor het verkoop-/verhuur- en marketingbeleid;

Functie-eisen

- Een afgeronde opleiding MBO4 Accountmanager of ervaring/aantoonbare affiniteit met de evenementen- en verhuurbranche;
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Duitse taal in woord en geschrift, beheersing van de Engelse taal is een pré;
- Je beschikt over een rijbewijs B en hebt geen 9 tot 5 mentaliteit; een afspraak buiten kantooruren is voor jou geen probleem.

Wij bieden

- een fulltime baan waarbij (deels) thuiswerken tot de mogelijkheden behoort;
- Een marktconform salaris;
- Een jonge en informele organisatie waarin eigen inbreng en een 'heads up' mentaliteit gewaardeerd wordt;
- Veel vrijheid en verantwoordelijkheid binnen de functie en binnen onze organisatie.

Interesse? Stuur jouw motivatie en cv naar joep@lockercompany.nl